

Ich freue mich auf ein
persönliches
Kennenlernen!



Seit 1950 ist die Albrecht & Dill Cosmetics GmbH eines der führenden deutschen Distributionsunternehmen für hochwertige Duft- & Pflegeprodukte. Cartier Parfums, Penhaligon's London, Lalique Parfums und Annick Goutal Paris sind nur ein kleiner Teil der Markenauswahl unseres heutigen Sortiments, das eine Mischung aus internationalen Nischenmarken, Lifestylebrands und Designerlabels darstellt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W) FMCG / BEAUTY U. LIFESTYLE (NATIONAL/INTERNATIONAL)

Sie sind sehr engagiert und stellen eine überzeugende Vertriebspersönlichkeit dar? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Denn wir bieten Ihnen die Chance sich mit dieser Position in einem wachsenden Unternehmensbereich zu etablieren. Sie werden als Key Account Manager (m/w) von unserem Stammhaus in Hamburg aus eigenverantwortlich ein nationales und internationales Kundenportfolio betreuen und sowohl Marken- als auch Kundenakquise betreiben.

Ihre Aufgaben:

- Strategische und operative Betreuung und Entwicklung der Bestandskunden gemäß vorgegebener Leistungsziele in den Bereichen Parfümerie-, Drogerie- und Onlinegeschäft
- Erschließung neuer Absatz- und Vertriebswege sowohl Offline als auch Online und Entwicklung neuer Key Accounts
- Führung von Jahresgesprächen und Festsetzung von Umsatzvereinbarungen
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen
- Ordnungsgemäßes Berichtswesen durch regelmäßige Erstellung von Umsatzanalysen und Vertriebskennzahlen
- Enge Absprache mit dem Einkauf- und Bestandsmanagement
- Erarbeitung von Produkt-, Markt- und Potenzialanalysen durch stetige Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen

Ihr Profil:

- Fundierte Berufserfahrungen im Key Account- und Sales-Bereich
- Sehr gute Kenntnisse der Markt- und Handelsstrukturen der Kosmetik- und Konsumgüterindustrie bzw. im Bereich des FMCG Umfeldes
- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare kfm. Ausbildung
- Überzeugende und proaktive Vertriebspersönlichkeit mit Engagement und Begeisterungsfähigkeit
- Hohe Affinität für Beauty und Lifestyle
- Kommunikationstalent, Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsstärke
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Organisationsvermögen und selbstständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Das bieten wir:

- Spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit hohem Entwicklungspotenzial
- Eine offene Firmenkultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Ausreichende Verpflegung (Obst, Kaffee, Softgetränke, Müsli usw.)
- Eine offene, angenehme und freundschaftliche Arbeitsatmosphäre
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Engagiertes und motiviertes Team
- Ein persönliches iPhone und Laptop
- Vertrauensarbeitszeiten
- Attraktive Mitarbeitererrabatte

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte übermitteln Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins über unser [Bewerber-Portal](#)



Albrecht & Dill Cosmetics GmbH
Human Resources
Frau Sonja Wending
www.ad1950.de

