



Ich freue mich auf ein  
**persönliches**  
Kennenlernen!

Seit 1950 ist die Albrecht & Dill Cosmetics GmbH eines der führenden deutschen Distributionsunternehmen für hochwertige Duft- & Pflegeprodukte. **CARTIER PARFUMS**, **PENHALIGON'S LONDON**, **JULIETTE HAS A GUN PARFUMS**, **GOUTAL PARIS** und **CHOPARD** sind nur ein kleiner Teil der Markenauswahl unseres heutigen Sortiments, das eine Mischung aus internationalen Nischenmarken, Lifestylebrands und Designerlabels darstellt.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir ab sofort eine/n

## AREA SALES MANAGER (M/W) GEBIET: OSTDEUTSCHLAND

Als Area Sales Manager/in betreuen Sie eigenverantwortlich ein Kundenportfolio in Ostdeutschland. Wir möchten mit Ihnen zusammen eine effiziente Vertriebsposition entwickeln. Themen wie optimale Betreuung der Kunden und eine enge Zusammenarbeit mit dem Marketing bezüglich kundenindividueller Aktionen sind hier von großer Bedeutung.

### Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Betreuung der Bestandskunden gemäß vorgegebener Umsatz- und Leistungsziele. (ca. 85 %)
- Identifizierung, Bewertung und Autorisierung von Neukunden. (ca. 15 %)
- Führung von Jahresgesprächen und Festsetzung von Umsatzvereinbarungen.
- Platzierung der Marken und Optimierung der Sortimente bei den Kunden entsprechend der Merchandisingrichtlinien.
- Vorstellung der Neuheiten, Schulung und Motivation des Verkaufspersonals.
- Absprache, Durchführung und Kontrolle der Merchandisingrichtlinien am POS sowie Koordination von Promotionaktivitäten.
- Durchführung von Kundenanalysen.
- Ordnungsgemäßes Berichtswesen, Wettbewerbs- und Marktbeobachtungen.
- Enge Zusammenarbeit und Berichtslinie an die Vertriebsleitung.

### Ihr Profil:

- Fundierte Erfahrungen im Salesbereich, idealerweise in der Kosmetik-/Parfümeriebranche.
- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare kfm. Ausbildung.
- Überzeugende und proaktive Vertriebspersönlichkeit mit Engagement und Begeisterungsfähigkeit.
- Kommunikationstalent, Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsstärke.
- Hohe Affinität zum Kosmetik- und Luxusgütermarkt.
- Flexibilität, Belastbarkeit, analytische Fähigkeiten, Organisationsvermögen und Selbstmanagement.
- Offenheit hinsichtlich Gebietsanpassungen/-Veränderungen.

### Wir bieten:

- Spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Eine offene Firmenkultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Eine offene, angenehme und freundschaftliche Arbeitsatmosphäre
- Sehr selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Engagiertes und motiviertes Team
- Ein persönliches iPhone und Laptop
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Vertrauensarbeitszeiten
- Attraktive Mitarbeiterrabatte

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte übermitteln Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins über unser [Bewerber-Portal](#).



Albrecht & Dill Cosmetics GmbH  
Human Resources  
Frau Sonja Wending

